

Энергетические решения от компании «Хайтед»

И. В. Грунина – ООО «Хайтед»

Динамично развиваясь, компания из небольшого сервисного центра дизельных двигателей и электростанций превратилась в крупную организацию, способную успешно решать задачи по основному, резервному и временному электро- и теплоснабжению любой сложности.

In brief

Power solutions from Hited Ltd.

Hited Ltd. is the leading engineering company on distributed power generation market. It is realizing effective power solutions under turn-key basis in construction, industry, agriculture, financial and communication segments of the market etc. The main solutions and services of the company are: construction and commissioning of power plants under turn-key basis, maintenance and repair of the equipment.

Компания «Хайтед», ведущая инжиниринговая фирма на рынке малой энергетики, реализует эффективные энергетические решения «под ключ» и предлагает полное сервисное обеспечение поставленного оборудования.

Динамично развиваясь, компания превратилась за 11 лет из небольшого сервисного центра дизельных электростанций в крупную организацию, способную успешно решать задачи по основному, резервному и временному электро- и теплоснабжению любой сложности.

Сегодня компания «Хайтед» – это

- более 11 лет успешной работы на рынке малой энергетики;
- более 500 высококвалифицированных сотрудников;
- более 800 активных клиентов;
- свыше 1000 успешно реализованных крупных проектов;
- арендный парк дизельных электростанций совокупной мощностью более 100 МВт;
- более 10 000 м² собственных производственно-складских площадей;
- шесть офисов в России и странах СНГ: в Москве, С.-Петербурге, Краснодаре, Екатеринбурге, Самаре, Киеве (Украина) и Алматы (Казахстан).

Решения и услуги компании «Хайтед» широко применяются в строительстве, промышленности, сельском хозяйстве, в финансовом секторе, телекоммуникациях, центрах обработки и хранения данных, аэропортах, системах навигации и связи, в медицинских учреждениях, офисах и бизнес-центрах, коттеджных поселках.

Основные предлагаемые решения и услуги:

- Строительство автономных энергокомплексов под ключ (обследование объекта, ТЭО, проектирование, поставка, монтаж, пуско-



наладка энергооборудования и сдача его в эксплуатацию).

- Аренда дизельных электростанций с возможностью обеспечения обслуживания и диспетчеризации работы энергооборудования.
- Полное сервисное обеспечение: техническое обслуживание и ремонт энергооборудования, гарантийное обслуживание, аварийно-диспетчерская поддержка (24/7), круглосуточная техническая поддержка с выездом на объект, продажа оригинальных запчастей Perkins.
- Внедрение программно-аппаратных комплексов мониторинга и диспетчеризации инженерных систем собственной разработки – RedPine.
- Поставка двигателей Perkins.
- Обучение персонала (многоуровневые программы для технических специалистов по курсам «Двигатели Perkins» и «Электростанции FG Wilson»).

«Хайтед» использует только сертифицированное оборудование высокого качества: партнерами компании являются мировые лидеры по его производству – Perkins, FG Wilson, APC, SATEC и FW Murphy. Качество продуктов и услуг компании подтверждено также сертификатом ISO 9001.

Компания «Хайтед» работает на всей территории России, Украины и Казахстана. Головной офис находится в Москве, филиалы открыты в Санкт-Петербурге, Краснодаре, Екатеринбурге, Самаре, а также в Киеве и Алматы.



История компании

1999 год

■ Основание компании «Хайтед». В этот период ключевым направлением ее деятельности являлось обеспечение обслуживания дизельных электростанций.

2000 год

- Создана служба круглосуточной технической поддержки заказчиков, специалисты которой обеспечивают бесперебойную работу энергооборудования на протяжении всего срока эксплуатации.
- «Хайтед» подписывает дистрибьюторский контракт с FG Wilson – мировым лидером по производству дизельных и газовых электростанций.

2003 год

- «Хайтед» становится эксклюзивным дистрибьютором британской компании Perkins – ведущего мирового производителя дизельных и газовых двигателей мощностью от 4 кВт до 2 МВт.
- Открытие направления «Аренда электростанций». Компания одной из первых стала активно развивать этот вид энергетических услуг на территории России, превратив его в перспективное направление малой энергетики.

2005 год

■ Подписано генеральное соглашение на проектирование, поставку, монтаж и пусконаладку систем гарантированного электроснабжения для объектов Сбербанка России на всей территории страны. Это стало началом долгосрочного сотрудничества, за время которого было реализовано несколько сотен совместных проектов.

2006 год

- Участие «Хайтед» в масштабном проекте по гарантированному энергоснабжению крупного российского завода «Тверьстеклопластик». Специалисты компании построили под ключ первую очередь мини-ТЭС мощностью 2 МВт, что стабилизировало поступление электроэнергии на объект заказчика и обеспечило его независимость от сбоев в электросети. Возведенный энергоцентр и сейчас безаварийно работает в круглосуточном режиме параллельно с внешней электросетью, его общая наработка составляет более 32 тыс. моточасов. Компания полностью обеспечивает сервисную поддержку объекта.
- Открытие филиала компании «Хайтед» в Киеве.
- Первый мега-проект «Хайтед» по организации системы временного энергоснабжения для строящегося крупного производственного предприятия компании LG. Оперативно был создан энергокомплекс мощностью 5 МВт с последующим наращиванием мощности до 9,2 МВт. Были организованы круглосуточные операторские посты, осуществлялась заправка дизель-генераторных установок. Общий срок аренды электростанций составил 1,5 года. Арендная служба компании «Хайтед» получила колоссальный опыт, реализуя этот проект, и подтвердила высочайший уровень качества предоставляемых услуг.

2007 год

- Выделено направление «Решения в энергетике». Компания «Хайтед» становится полноправным участником рынка малой энергетики в области энергетических решений, предоставляя клиенту полный пакет услуг под конкретные задачи заказчика – от проектирования до установки оборудования и ввода в эксплуатацию.
- Запуск собственного производства электростанций «Хайтед-Квант» в контейнерном исполнении.

2008 год

■ Формирование новой структуры компании. Выделение самостоятельных бизнес-направлений: «Решения в энергетике», «Услуги в энергетике», «Региональный бизнес». Фокус компании направлен на разработку комплексных решений «под ключ» и предоставление услуг в области энергоснабжения.

■ Осуществляется активная экспансия в регионы. Открытие филиалов компании в Санкт-Петербурге и Краснодаре.

■ Компания «Хайтед» разработала первую версию собственного программно-аппаратного комплекса RedPine, представляющего собой систему мониторинга и диспетчеризации инженерных систем предприятия.

■ Разработка и внедрение собственного диспетчерского центра «Хайтед» на базе комплекса RedPine. Центр осуществляет контроль работы оборудования более 60 клиентов; собственного оборудования, сдаваемого в аренду, а также является информационным центром для организации работы службы сервиса и ремонта.

■ Компания «Хайтед» разработала и внедрила систему резервного электроснабжения гостиницы «Измайлово» (одной из крупнейших в Европе). На объекте был запущен комплекс RedPine, обеспечивший функции мониторинга и контроля качества электроэнергии. Благодаря RedPine диспетчерская служба гостиницы в реальном времени осуществляет контроль важных параметров системы основного и резервного энергоснабжения и оперативно реагирует на любые сбои в работе энергосистемы.

■ Газопоршневая ТЭС компании «Хайтед» позволила предприятию «Авиакор-Железобетон» (г. Самара) устранить нехватку электрической и тепловой мощности, обеспечить качественное автономное энергоснабжение технологических процессов производства и, как следствие, оптимизировать затраты на выпуск продукции.

2009 год

■ Открытие филиалов «Хайтед» в Екатеринбурге и Алматы (Казахстан).

■ Компания получила право на обеспечение электроэнергией конкурса «Евровидение-2009», предложив эффективное решение по организации временного энергоснабжения на базе ДЭС собственного арендного парка. Ключевым фактором в победе стала репутация «Хайтед» как надежной сервисной компании и ведущего поставщика электростанций FG Wilson. В проекте была задействована 21 электростанция (около 13 МВт), электропитательное оборудование собственной сборки и более 55 км кабеля.

2010 год

■ В январе по результатам проводимого тендера «Хайтед» вновь становится одним из поставщиков оборудования для резервного обеспечения филиалов Сбербанка РФ.

■ В апреле компании «Хайтед» и «Газпром» заключили официальное соглашение о сотрудничестве на поставку ДЭС FG Wilson для строительства газопровода Сахалин–Владивосток–Хабаровск. В рамках этого крупномасштабного проекта решается задача по резервному энергоснабжению системы автоматизации объекта. В соответствии с требованиями заказчика «Хайтед» осуществляет адаптацию генераторных установок под сложные климатические условия эксплуатации, а также проводит весь комплекс ПНР энергооборудования.

2011 год

■ Развитие нового направления бизнеса – «Управление энергозатратами», включающего в себя мониторинг и диспетчеризацию инженерных систем, технический и коммерческий учет энергопотребления, контроль качества электроэнергии, энергоаудит, составление энергетического паспорта и услуги по повышению энергоэффективности.

**Преимущества сотрудничества**

Компания «Хайтед» стремится оказать своим клиентам максимальную поддержку как при разработке энергетических решений, непосредственно при выполнении проектов, так и при эксплуатации оборудования. Этому способствуют такие важные факторы:

1. Многолетний опыт реализации проектов по энергообеспечению объектов различного уровня сложности.

2. Индивидуальный подход к каждому клиенту.

3. Профессиональная команда инженеров и технических специалистов.

4. Растущая сеть филиалов в крупных городах России и стран СНГ.

5. Высокий уровень сервисной поддержки.

6. Партнерство с мировыми лидерами по производству энергооборудования.

7. Наличие корпоративного Учебного центра, где специалисты заказчика в кратчайшие сроки могут получить необходимые знания по техническому обслуживанию оборудования за счет

- круглосуточной технической поддержки по телефону специальной горячей линии;
- хорошей лабораторной базы;
- наглядных учебных пособий;
- опытного преподавательского состава;
- возможности обучения в сервисном центре или непосредственно на объекте.

Такой подход пользуется заслуженным уважением и доверием заказчиков. На сегодня у компании «Хайтед» более 800 активных клиентов. **T**