

# Группа компаний «МКС» – 150 МВт независимого энергоснабжения

**М. Н. Иванов – ООО «Турбомашины»**

12 апреля Группе компаний «МКС» исполнилось 10 лет. За это время она успела вырасти из небольшой организации до общепризнанного лидера малой энергетики Уральского региона. Более того, по признанию экспертов, ГК «МКС» фактически этот рынок и сформировала, на практике доказывая большие преимущества собственной генерации для малого и среднего бизнеса на Урале. Несколько лет назад компания вышла на федеральный уровень. На сегодня в активе «МКС» более тридцати реализованных проектов в семи субъектах Российской Федерации.

**In brief**

**MKS Group of Companies  
– 150 MW of self-con-  
tained power supply.**

*MKS Group of Companies was created in 2005. Since that time the company became one of the leader in the sphere of power engineering in Ural Region. At present more than 30 power projects were realized by the company. The first power project commissioned by the company was the construction of power station under the contract with Tander JSC (Magnit retail store network) in Esaulka settlement. Electric output of the station is 2.6 MW, thermal output is 5.2 MW.*

**В** настоящее время Челябинская область заняла лидирующие позиции по темпам развития малой энергетики в России. Только за последние три года объем введенных мощностей на Южном Урале составил более 360 МВт, и с каждым годом эти показатели увеличиваются. Сегодня здесь функционирует несколько десятков объектов собственной генерации, и значительная часть южноуральских мини-ТЭС построена челябинским предприятием – ГК «МКС».

**Начало пути**

История «МКС» началась в 2005 году. В этот период на российском рынке особенно остро ощущалась необходимость в автономных энергоисточниках: в стране начался новый виток роста стоимости электроэнергии, параллельно с этим стал проявляться дефицит мощностей. «В те годы на волне подъема сырьевой отрасли экономики стал бурно развиваться средний бизнес, – вспоминает основатель и директор ГК «МКС» Максим Александрович

Загорнов. – В результате у многих компаний возникла потребность в энергоресурсах и, следовательно, собственной генерации электричества и тепла».

На начальном этапе компания «МКС» занималась строительством мини-ТЭС небольшой мощности, но стремление к лидирующим позициям на рынке диктовало необходимость наращивать объемы строительства. Постепенно заказчиками «МКС» становились все более крупные предприятия, мощность энергетических объектов увеличивалась, расширялся круг поставщиков оборудования.

Одним из первых крупных объектов «МКС» того времени стал энергоцентр для торговой сети «Магнит» (ЗАО «Тандер») в п. Есаулка Челябинской области (электрическая мощность 2,6 МВт, тепловая – 5,2 МВт). В 2006 г. концерн «Тандер», осваивая южноуральский рынок, начал строительство первого регионального распределительного центра. Энергосетевая компания запросила внушительную цену за подключение объекта к сетям, а сроки на исполнение обозначила несколькими годами. В результате заказчик принял решение о возведении собственного энергоцентра – первого во всей практике сети «Магнит».

«Был устроен большой конкурс проектов, – говорит М. А. Загорнов, – и мы стали его однозначным победителем, сумев предложить комплексную концепцию автономной когенерации, не задействовав общие электро- и теплосети. Срок возведения станции составил восемь месяцев». В дальнейшем сотрудничество ГК «МКС» и ЗАО «Тандер» успешно продолжилось. В 2010 г. компания построила мини-ТЭС для розничной сети «Магнит» в Тамбове электрической мощностью 1,2 МВт. В 2014 г. в Первоуральске Челябинской обл. введена станция мощностью 2,4 МВт.

**С** Мини-ТЭС распределительного центра  
торговой сети «Магнит», п. Есаулка Челябинской обл.



## Главное – это комплексный подход

Южноуральский рынок собственной генерации благодаря усилиям «МКС» активно развивался. Но вместе с ним росла и развивалась сама компания. В 2008 г. была сформирована собственная проектная группа. К этому же времени в компании появилось свое подразделение монтажников, параллельно развивалось сервисное направление. Все эти перемены диктовал рынок: заказчики хотели получать реализованный проект «под ключ», для чего требовался комплексный подход. В результате компания «МКС» расширилась до Группы компаний «МКС».

Важным проектом 2009 года – своеобразной визитной карточкой компании – стало строительство когенерационной электростанции для Южноуральского государственного университета. Учебное заведение расширяло свой академический городок, строило дополнительные корпуса. В результате у вуза образовался энергодефицит в объеме 1,2 МВт.

За решение проблемы – увеличение энергопотребления на 2 МВт – энергосетевая компания запросила с ЮУрГУ десятки миллионов рублей, что для вуза было финансово не под силу. Группа компаний «МКС» предложила университету альтернативное решение – строительство собственного энергоцентра. За год проект был успешно реализован.

«Очень важно, что руководство университета само просило нас внедрять максимум новых технических решений, – продолжает М.А. Загорнов. – В результате была полностью переделана схема электроснабжения, построен выделенный газопровод. Этот объект интересен еще и тем, что его подключили к городской теплосети. Такого опыта прежде не было не только у «МКС», но и у сетевой компании «Челябэнерго». Специально для этого проекта были разработаны технические регламенты подключения и схема выдачи мощности. Над ними работали как специалисты «МКС», так и сотрудники сетевой компании и преподаватели энергофакультета ЮУрГУ».

В итоге Южноуральский государственный университет стал первым вузом России, построившим собственную газопоршневую электростанцию когенерационного цикла. Мини-ТЭС электрической мощностью 2,4 МВт и тепловой – 2,8 МВт не только полностью обеспечивает университет электричеством и теплом, но и является уникальной действующей учебной лабораторией для подготовки и переподготовки специалистов энергетического профиля.



## Лидеры отрасли

Сегодня Группа компаний «МКС» является одним из лидеров отрасли, о чем напрямую свидетельствуют десятки мини-ТЭС, введенных в Челябинской, Свердловской, Курганской, Тамбовской областях, Ханты-Мансийском автономном округе и др. Компания приобрела авторитет и доверие крупнейших промышленных, государственных и коммерческих предприятий и организаций России. Среди них – золотодобывающее предприятие «Южуралзолото ГК»; ОАО «Пигмент» – лидер российского рынка химической продукции; ведущая розничная сеть по торговле продуктами питания в РФ «Магнит» (ЗАО «Тандер»); одно из передовых предприятий по производству геофизической аппаратуры ОАО «Геотрон»; НИЦ ЮУрГУ и многие другие. В среднем окупаемость реализованных проектов для заказчиков составила от 2 до 5 лет. Фактически все

↻ Когенерационная электростанция собственных нужд Южноуральского государственного университета

↻ Энергоцентр предприятия «Пигмент», г. Тамбов





Газопоршневая электростанция обеспечивает электричеством и теплом шахту «Центральная разведочная» («Южуралзолото»), г. Пласт Челябинской обл.

заказчики «МКС» смогли сократить расходы на электроэнергию в среднем в три раза.

В настоящее время в ГК «МКС» трудится более 200 человек — интернациональная команда профессионалов: в числе которых не только инженеры из России, но и из Индии, Австрии. Организационная структура компании такова, что способна обеспечить собственными силами весь цикл реализации проекта под ключ: проектирование, поставку оборудования, строительные-монтажные и пусконаладочные работы, гарантийное и постгарантийное обслуживание, диспетчеризацию, подготовку персонала заказчика, консалтинг.

В 2013 г. компания запустила собственное производство вспомогательного энергетического оборудования. В настоящее время под маркой «МКС» выпускаются системы дымоудаления, вентиляции, газораспределения, контейнеры электростанций и др. Кроме того, освоено производство металлоконструкций: от крупногабаритных изделий из металла до быстровозводимых зданий из металлоконструкций (ферм, колонн, пролетов, ростверков и пр.). «Причина того, что мы стремимся все делать сами, проста: качество оборудования и строительных подрядных работ, которые можно найти на открытом рынке, нас совершенно не удовлетворяет, — поясняет М.А. Загорнов. — Мы просто вынуждены выполнять все работы исключительно собственными силами, чтобы четко контролировать качество на всех этапах».

В настоящее время общий объем реализуемых Группой компаний «МКС» энергетических проектов составляет 150 МВт. Это более 25 % в энергобалансе Челябинской области — внушительная цифра. Один из крупнейших

объектов последнего времени — энергоцентр для ОАО «Южуралзолото ГК» в г. Пласт Челябинской области. В этом проекте «МКС» выступила генподрядчиком, оборудование поставляла компания Caterpillar. Сроки строительства объекта были очень сжатыми — всего три месяца, а требуемая мощность составляла 16 МВт. Подключая данный объект, компания впервые столкнулась с федеральным диспетчерским управлением (мощность станции превышала 5 МВт, а по закону такие объекты должны быть синхронизированы с энергосистемой) и успешно справилась с этой задачей. Позже представители «Челябэнерго» заявили, что энергоцентр ОАО «Южуралзолото» — это самый «правильно подключенный» в сеть генерирующий объект из всех действующих на подведомственной им территории.

### Новые горизонты

Отвечая на вопрос, в чем секрет успеха «МКС», эксперты признают: компания не боялась быть первопроходцем в развитии всей отрасли и фактически сама сформировала рынок малой генерации в регионе. В 2010 г. с целью внедрения и реализации программы собственной генерации в Челябинской области директор ГК «МКС» М.А. Загорнов создал и возглавил Ассоциацию малой энергетики Урала. «Теперь, в отличие от других областей, где развитием распределенной энергетики занимаются спонтанно и чаще всего в одиночку, мы «двигаем» этот вопрос сообща, структурируя его, создавая необходимые условия, общаясь с монополистами, региональной властью, помогая малому и среднему бизнесу получать более дешевую энергию», — говорит Загорнов. В результате сегодня в Челябинской области сложились самые благоприятные условия для развития малой энергетики. Более того, по итогам 2014 года именно Южный Урал по темпам строительства объектов собственной генерации стал бесспорным лидером в России.

Однако, став лидером отрасли в УрФО, Группа компаний «МКС» начала активно осваивать не только российский, но и зарубежный рынок. В 2014 г. открыто свое представительство в г. Мюнхене (Германия). Главной целью немецкого представительства стало установление более тесного сотрудничества с европейскими заводами-производителями. В итоге, пройдя десятилетний рубеж, челябинская компания имеет свои филиалы в трех крупных городах — Москве, Екатеринбурге и Мюнхене, по праву обретая статус промышленной корпорации федерального значения. **Д**